



A força do empreendedor brasileiro

Natal, 17 de agosto de 2022

Ao Senhor
Flaviano Lisboa
Prefeito de Passa e Fica / RN

Prezada Senhora,

Vimos por meio deste, apresentar proposta de interesse para desenvolvimento territorial de seu município, através do projeto **Cidade Empreendedora**.

O Serviço Brasileiro de Apoio às Micro e Pequenas Empresas – Sebrae, é uma instituição existente há 46 anos, presente em todas as unidades da federação, reconhecido como a maior instituição de promoção do empreendedorismo e do desenvolvimento das pequenas empresas. A atuação do Sebrae tem dois públicos: o Empreendedor e o Poder Público.

O projeto **Cidade Empreendedora** tem como objetivo a transformação local pela implantação de políticas de desenvolvimento em **10 eixos** abaixo listados e **30 Soluções** a serem desenvolvidas ao longo de até **18 meses**.

- ✓ **Gestão Municipal**
- ✓ **Lideranças Locais**
- ✓ **Desburocratização**
- ✓ **Sala do Empreendedor**
- ✓ **Compras Públicas**
- ✓ **Educação Empreendedora**
- ✓ **Inclusão Produtiva**
- ✓ **Marketing Territorial**
- ✓ **Cooperativismo e Crédito**
- ✓ **Inovação e Sustentabilidade**

Colocamo-nos à disposição para esclarecimentos.

Certos de seu protagonismo.

Cordialmente,



Serviço de Apoio às Micro e Pequenas
Empresas do Rio Grande do Norte

Cátia Lopes

Unidade de Políticas Públicas e Desenvolvimento Territorial

Av. Lima e Silva, 76. Lagoa Nova. Natal/RN. CEP 59075-970

catia@rn.sebrae.com.br | 84-3616-7986 | 84- 99967-2568.



A força do empreendedor brasileiro

DETALHAMENTO DAS SOLUÇÕES

EIXO GESTÃO MUNICIPAL

SEMINÁRIO “VOCÊ É IMPORTANTE PARA O DESENVOLVIMENTO DO MUNICÍPIO”

Público alvo: Servidores da administração pública Municipal e comunidade

Seminário com o objetivo de promover o engajamento dos servidores, tratando de assuntos ligados a integração, valorização das pessoas, atendimento humanizado e trabalho em equipe

• PESQUISA DE PERCEÇÃO DOS MUNICÍPIOS QUANTO AO PERFIL EMPREENDEDOR DA CIDADE

Pesquisa realizada junto à população com objetivo conhecer o índice de satisfação geral com a gestão e o posicionamento do município como uma Cidade Empreendedora, através de um plano amostral, sendo uma T0 para visualização inicial e a T1 para verificar as diferenças.

• MUNICÍPIOS EM NÚMEROS

Estudo com informações que sintetizam várias bases de dados sobre estatísticas relacionadas ao grau de desenvolvimento do município. Estas são atualizadas, extraídas de fontes secundárias e de acesso público junto a órgãos especializados. O relatório está estruturado em capítulos que apresentam o município sob diversos aspectos, como: Dados Gerais (história, geografia), Populacionais, Mercadológicos, Sociais, Econômicos e de Infraestrutura. O documento aborda séries históricas com parâmetros de comparação (ranking) entre o município e a sua região, como também, com o estado, demonstrando assim, sua evolução e representatividade nesses contextos.

OFICINA DE PLANEJAMENTO PARTICIPATIVO - OPP

Público Alvo: Secretários, Empreendedores

Oficina aplicada juntos aos secretários e empreendedores para organizar o planejamento e atuação

• PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO PARA A GESTÃO MUNICIPAL- PDE- Plano de Desenvolvimento Econômico

Apoio na elaboração do Plano Estratégico Orientado por Resultados para a Gestão Municipal focado em um dos eixos de desenvolvimento escolhido pelo município. Trata-se de uma metodologia do Sebrae composta pelas seguintes etapas: articulação e sensibilização dos envolvidos no processo de planejamento; levantamento de informações secundárias e elaboração de diagnóstico preliminar; A execução dos trabalhos prevê a aplicação horas de consultorias especializadas em planejamento estratégico, aplicação de oficina de planejamento participativo e elaboração do plano de ação.

OFICINA DE COMUNICAÇÃO- MÉDIA TRAINING

Público alvo: Prefeito e Secretários

Preparar os gestores públicos para o relacionamento adequado com a imprensa, de maneira a perceber a importância da comunicação social para o fortalecimento da imagem institucional do município.

REPORT MENSAL DO PROJETO

Relatório mensal para apresentação do status e execução do projeto, para garantir fluxo de informações adequado, para definições quanto ao andamento, dificuldades e resultados obtidos com o projeto em andamento.

CURSO DE ELABORAÇÃO DE PROJETOS E CAPTAÇÃO DE RECURSOS

Público alvo: Prefeito e Secretários

Capacitação para fornecer aos participantes, ferramentas que auxiliem na elaboração de projetos e captação de recursos, com empresas e convênios/parcerias com os governos federal e estadual e organismos internacionais.

CONSULTORIA : POSICIONAMENTO ESTRATÉGICO EM MÍDIAS

Consultoria para posicionar e reposicionar o poder público municipal nas mídias impressas e sociais, desenvolvendo um trabalho voltado para o adequado relacionamento com os cidadãos e a maneira como a gestão será vista pelo público.

CURSO MODELAGEM DE PROCESSOS BPMN

Público alvo: Prefeito e Secretários

Oficina para gerenciamento de processos utilizando para esse fim conceitos do gerenciamento de processos e notação BPMN

EIXO LIDERANÇAS LOCAIS

CAPACITAÇÃO DESENVOLVIMENTO EM LIDERANÇA

Público alvo: Prefeito, Secretários e Lideranças do Município

Aplicação de curso e/ou consultoria (coach) com foco no desenvolvimento de liderança voltado ao gestor público, buscando fortalecer o perfil e comportamentos dos gestores de forma a aumentar a eficiência e os resultados gerados pelas lideranças.

EIXO SALA DO EMPREENDEDOR

CURSO DE FORMAÇÃO E ATUALIZAÇÃO DO AGENTE DE DESENVOLVIMENTO

Capacitação no curso de formação de Agentes de Desenvolvimento nível Básico e Avançado, visando fornecer subsídios e competências para que o Agente de Desenvolvimento atue como um articulador do processo de desenvolvimento econômico local. Capacitação no sistema de registro de atendimentos do Sebrae- SAS

CONSULTORIA AGENTE DE DESENVOLVIMENTO

Público alvo: Agente de Desenvolvimento

Consultoria voltada ao planejamento da atuação do Agente de Desenvolvimento com o objetivo de estimular a articulação do desenvolvimento econômico local e auxiliar nas dúvidas e incentivo para o cumprimento do plano de trabalho do AD.

ESTRUTURAÇÃO E ALINHAMENTO DA SALA DO EMPREENDEDOR

Público alvo: Agente de Desenvolvimento

Consultoria desenvolvida para estruturação, alinhamento ou reorganização visando a implantação e operação plena da sala do empreendedor no município (orientações para abertura, alteração e baixa de empresas, prestação de serviços ao MEI e orientações e apoio para as licitações municipais), além da integração e conexão com parceiros para aumentar o escopo e efetividade de atuação dos serviços promovidos pelo município.

APOIO E ACOMPANHAMENTO DA SALA DO EMPREENDEDOR

Público alvo: Agente de Desenvolvimento

Consultoria desenvolvida para o acompanhamento de desempenho da sala do empreendedor, articulação, avaliação e apoio no planejamento de ações realizadas e planejadas pela sala do empreendedor.

ADEQUAÇÃO DA LEGISLAÇÃO DE ATENDIMENTO E SUPORTE AO MEI

Público alvo: Agente de Desenvolvimento

Consultoria para identificação e adequação da legislação municipal que estejam em desacordo com as normas federais de abertura, alteração e baixa do MEI, além de orientações gerais para que o município realize o devido atendimento e suporte ao MEI.

PACOTE DE COMUNICAÇÃO

Fornecer a identidade visual (cessão de padronização da comunicação visual para sala do empreendedor), o Sebrae desenvolverá book com artes padrões para comunicação visual que poderá ser utilizada pela prefeitura municipal, cabendo a mesma os custos pela confecção dos materiais. O Sebrae fornecerá materiais gráficos diversos para uso e entrega nos atendimentos aos empreendedores.

EIXO DESBUROCRATIZAÇÃO

LEI GERAL

Revisão da Lei Geral do Município

REDESIMPLES

Consultoria técnica especializada para o processo de desburocratização nos atos e procedimentos que dizem respeito aos registros, alterações e baixa de empresas, através de apoio e suporte para adequação da legislação municipal, adequação e monitoramento dos processos existentes na prefeitura e abordagem da cultura organizacional existente com vista às mudanças a serem realizadas.

EIXO MARKETING TERRITORIAL

Consultoria para desenvolvimento de Território utilizando o mapeamento dos aspectos culturais, econômicos e regionais para identificar os segmentos econômicos mais significativos do território e desenvolver ações que promovam a competitividade e o empreendedorismo local.

EIXO INCLUSÃO PRODUTIVA

Atuação do SEBRAE com o público do CRAS com o Objetivo de estimular e estruturar ações de inclusão produtiva econômica e social de populações em vulnerabilidade – Capacitação e consultoria para desenvolvimento de **Projetos de Impacto Social**

EIXO COMPRAS GOVERNAMENTAIS

PLANO ANUAL DE COMPRAS

Público alvo: Secretários

Consultoria desenvolvida para construção do Plano Anual de Compras do município, através de metodologia Sebrae apoiada no histórico de licitações e no cenário previsto de compras.

ACOMPANHAMENTO PARA ADEQUAÇÃO DOS PROCESSOS LICITATÓRIOS NA LEGISLAÇÃO

Público alvo: Secretários

Consultoria desenvolvida para adequação de legislação e dos processos licitatórios para que estejam funcionando plenamente com a incorporação dos benefícios previstos na Lei Complementar 123/2006 e suas alterações, com a realização de compras regionais/locais e de pequenos negócios.

CURSO PARA A AGRICULTURA FAMILIAR

Público alvo: Agricultores Familiares/ Nutricionista/Secretários

Curso com objetivo de abordar os temas: Alimentação Escolar como Fator de Desenvolvimento Educacional, Procedimentos de Compras da Agricultura Familiar, Atores Envolvidos na Alimentação Escolar, Agricultura Familiar como Política Pública de Inclusão Econômica e Social.

CURSO PARA COMPRADORES

Público alvo: Secretários, Setor de Licitações

Curso para compreender as compras públicas como um mecanismo capaz de impulsionar a economia local/regional, entender todas as alterações e novidades na legislação e nos procedimentos para incorporar na prática os procedimentos necessários para a aplicação plena da Lei Complementar 123/2006 e suas alterações.

CURSO PARA FORNECEDORES

Público alvo: Empresários Potenciais fornecedores

Curso para compreender as compras públicas como um mecanismo capaz de impulsionar a economia local/regional, entender todas as alterações e novidades na legislação e nos procedimentos para incorporar na prática os procedimentos necessários para a aplicação plena da Lei Complementar 123/2006 e suas alterações.

SEMINÁRIO DE COMPRAS PÚBLICAS

Público alvo: Empresários Potenciais, Secretários

Workshop para apresentar as oportunidades de negócios entre administração pública e pequenos negócios locais.

EIXO INOVAÇÃO E SUSTENTABILIDADE

• **Palestra:** gestão de resíduos e a política nacional de resíduos Sólidos
Público alvo: Empresários Potenciais, Secretários

• **Aplicação de diagnóstico de eficiência energética** na *prefeitura municipal, com o objetivo de conhecer a viabilidade ou não do potencial fotovoltaico para construção de uma usina. Dimensionar usina fotovoltaica capaz de gerar energia em um montante compatível com o histórico de consumo de energia elétrica, conforme faturas fornecidas pelo cliente; A depender da potência necessária para suprir a demanda identificada no histórico de consumo, será analisado a viabilidade de uma única usina ou de sistemas descentralizados, distribuídos nos principais pontos de consumo. Com base na análise, será sinalizado as adequações e/ou novas estruturas a serem construídas no sistema elétrico, de forma a permitir a instalação do sistema fotovoltaico.

EIXO EMPREENDEDORISMO NA ESCOLA

• JEPP

Público alvo: Professores e alunos da rede municipal

O Curso Jovens Empreendedores Primeiros Passos (JEPP) tem por objetivo a disseminação da cultura empreendedora entre crianças e adolescentes do ensino fundamental público municipal (alunos do 1º ao 9º). Com ele pretende-se despertar e fortalecer o espírito empreendedor dos alunos durante os anos de 2023 e 2024. O JEPP é composto por nove cursos que desenvolvem competências para atuação em todos os segmentos do mercado: Indústria, comércio e serviços, onde a abordagem e a linguagem estão alinhadas a faixa etária do educando. Os alunos recebem um livro, de impressão colorida, relativo ao tema específico para a sua série. O processo inicia-se com o licenciamento dos professores na metodologia, através de capacitação em repasses a serem realizados pelo Sebrae, com duração de 28h para o 1º Segmento (1º ao 5º ano) e 25 horas para o 2º Segmento (6º ao 9º), ou, 45h para o 1º e 2º Segmentos juntos. A metodologia conta com consultoria especializada para acompanhamento da aplicação e apoio na promoção, por parte da escola, da *Feira dos Empreendimentos Desenvolvidos pelos Alunos*.

EIXO COOPERATIVISMO E CRÉDITO

Oficina e Palestra sobre o crédito orientado- Iniciativas e soluções para favorecer o acesso ao crédito pelos pequenos negócios bem como a formação e o fortalecimento de cooperativas, que contribuem para a expansão do mercado para os pequenos negócios

Público alvo: Empreendedores, potenciais empreendedores

Palestra sobre Associativismo e Cooperativismo

Público alvo: Empreendedores, potenciais empreendedores

INVESTIMENTO

Total do projeto R\$ 250.000,00

Subsídio SEBRAE R\$ 200.000,00

*Prefeitura R\$ 50.000,00

*10 parcelas mensais sequenciais de R\$ 5.000,00 cada

CIDADE EMPREENDEDORA

TERMO DE ADESÃO

O município de **Passa e Fica/RN** , representado neste ato pelo prefeito **Flaviano Lisboa** , adere ao projeto **Cidade Empreendedora**, e declara que:

CONSIDERAÇÕES GERAIS:

- a) Pelo presente instrumento, o município aqui identificado, formaliza sua adesão para participar das atividades previstas no projeto **Cidade Empreendedora**, uma iniciativa do Serviço de Apoio às Micro e Pequenas Empresas – SEBRAE/RN.
- b) Está de acordo com o projeto, sob coordenação do SEBRAE/RN, que tem como objetivo promover a transformação territorial, buscando o desenvolvimento do município, com a implantação de políticas de desenvolvimento através de produtos, serviços e metodologias.
- c) A prefeitura terá direito a participar de todas as etapas e ações previstas que ocorrerá em até 18 meses, conforme descrito na proposta comercial.
- d) Caso a presente adesão seja tardia e ocorra posteriormente a realização de alguns dos eventos de caráter coletivo, estadual, o SEBRAE/RN não fará abatimento ou ressarcimento do valor pactuado, assim como por impossibilidades de agenda ou declínio de alguma das soluções.
- e) A adesão ao projeto implica no compromisso da prefeitura em aportar os recursos financeiros relativos a proposta comercial apresentada pelo SEBRAE/RN.
- f) Os valores financeiros serão cobrados mediante contrato assinado, em **10 (dez)** parcelas mensais sequenciais, no valor de **R\$ 5.000,00**. A primeira com vencimento no dia **05 do mês** subsequente a assinatura do contrato.

Sendo a forma de pagamento escolhida via: depósito bancário .

- g) Estar ciente de que o SEBRAE/RN disponibilizará vagas limitadas para as prefeituras que aderirem ao projeto **Cidade Empreendedora** no biênio 2022/2024, as quais serão preenchidas por ordem de recebimento dos Termos de Adesão em virtude de seu subsídio ser finito.
- h) Após o recebimento dos documentos e a confirmação de participação de sua prefeitura no projeto, o SEBRAE/RN emitirá contrato conforme estabelecido na proposta comercial e no Termo de Adesão.

Natal (RN), 16 de Agosto de 2022.

Flaviano Lisboa

Prefeito de Passa e Fica/ RN

DADOS CADASTRAIS

Município de XXXXXXXX																											
CNPJ:													.				.			/					-		
Endereço:											Bairro:																
CEP:					Cidade:											UF: RN											

Representante Legal (Prefeito):																						
Nacionalidade:						Estado Civil:																
CPF:						RG:																
Órgão Emissor:						Data de Nascimento:																
Profissão:						E-mail:																
Telefone:						Celular:																
Endereço:											Bairro:											
CEP:					Cidade:											UF: RN						

Pessoa para contato:											Telefone:				
E-mail:											Celular:				